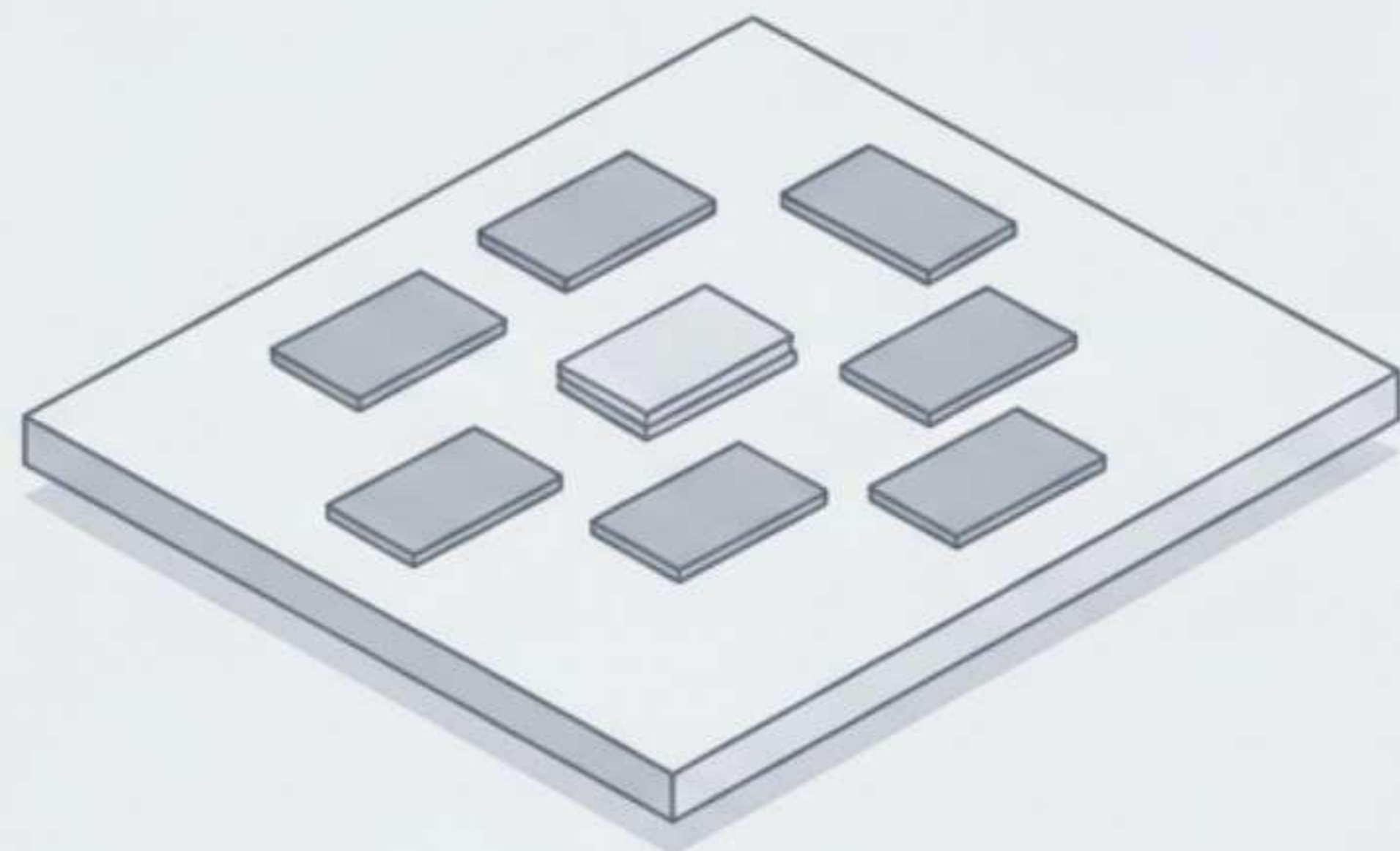


# ExecuMap

名刺を「接点」から「戦略」へ変える次世代AI名刺管理・企業分析ツール

# 机に眠る名刺は、企業にとっての機会損失

## The Status Quo



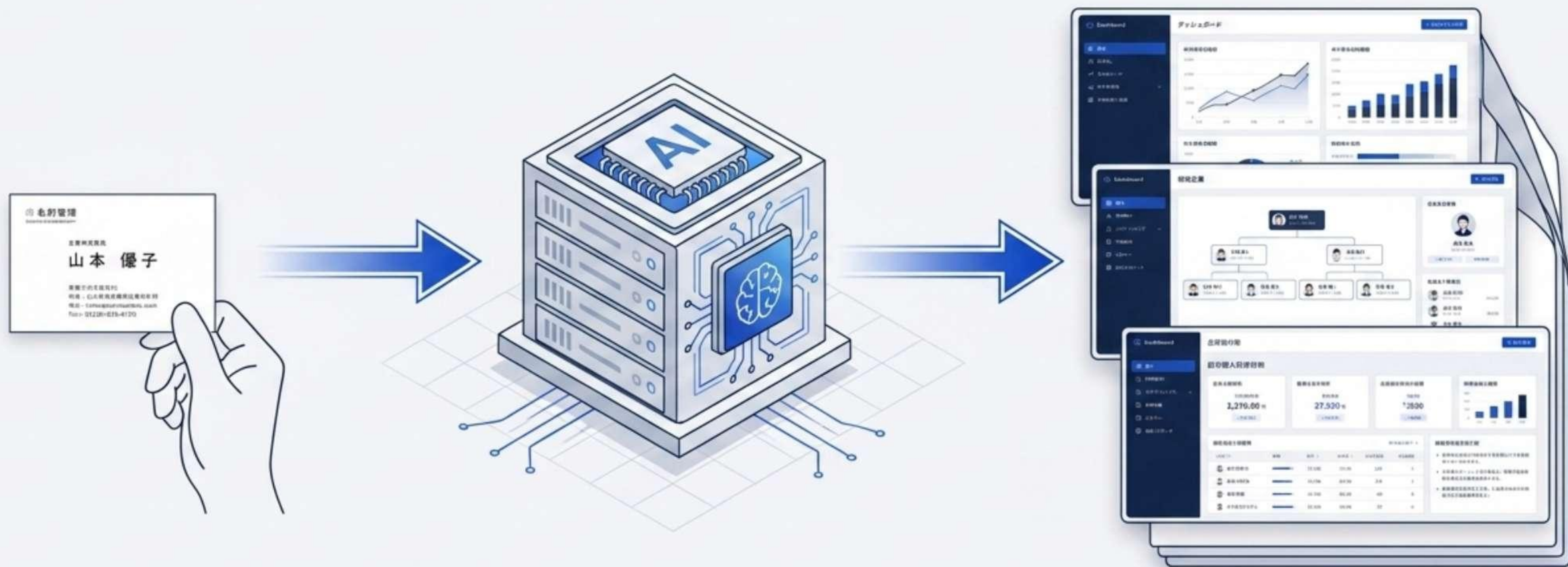
- 「とりあえず交換しただけ」の静的な名刺
- 商談前に何時間もかかる手作業での企業調査
- 自社との接点が見えない浅い分析

## The Paradigm Shift



**ExecuMapは、その「点」の情報をAIの力で強力な「面」の戦略へと昇華させます。**

# 名刺管理 × 生成AIのシームレスな融合 ワンタップで、企業を「丸裸」にする。



# 情報を戦略に変える3つのプロセス



# 1. スマート名刺管理：瞬時にデータ化、直感的な管理

- ✔ **・スマホのカメラや画像から、AIが名刺情報を高精度に自動抽出・入力。手動での修正も柔軟に対応。**
- ✔ **・直感的なUIで、大量の連絡先もストレスなく検索・並び替えが可能。**
- ✔ **・PCダッシュボードとスマホアプリの完全レスポンス対応で、いつでもどこでも顧客情報へアクセス。**



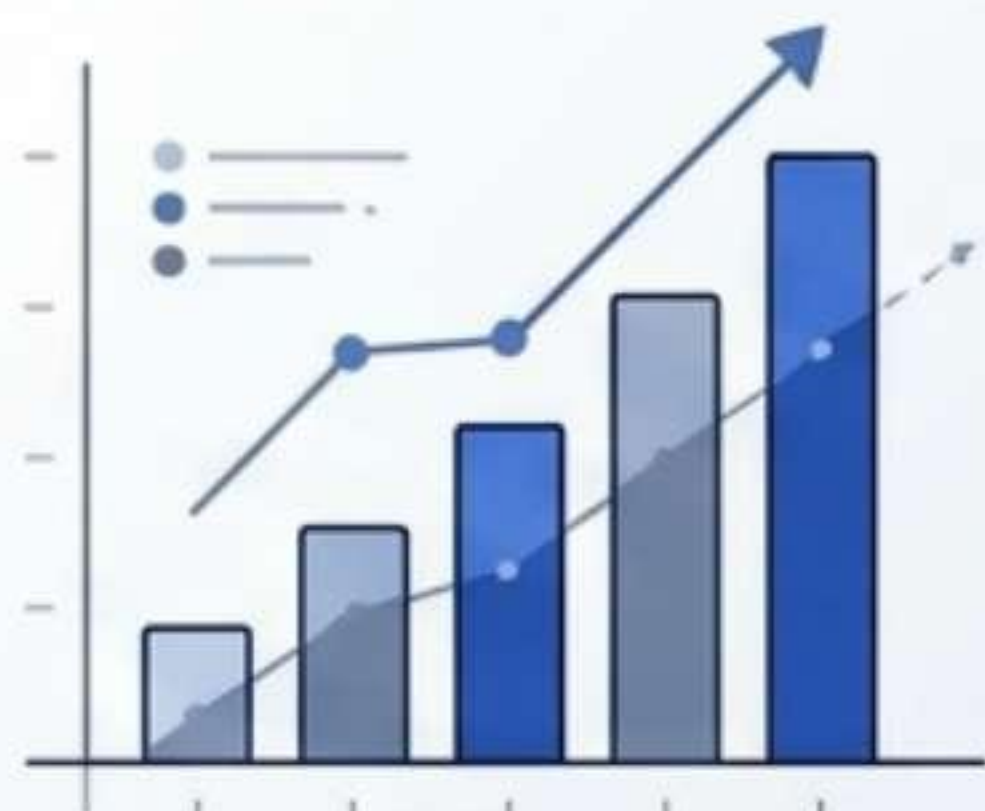
## 2. ディープ企業分析：圧倒的なスピードで全容を把握

Gemini AIが公式Webや最新ニュースを即座にリサーチ。

「情報量」の調整により、簡単な要約から詳細レポートまで生成可能。

### 財務・IR情報

最新のIRデータから過去5年分の業績推移を自動でグラフ化。PL/BSの概況も瞬時に要約し、企業の安定性を確認。



### 経営・組織体制

経営陣の経歴や最新ニュース、組織の主要部署構成まで網羅。キーパーソンとの商談を有利に進めるフックを発見。

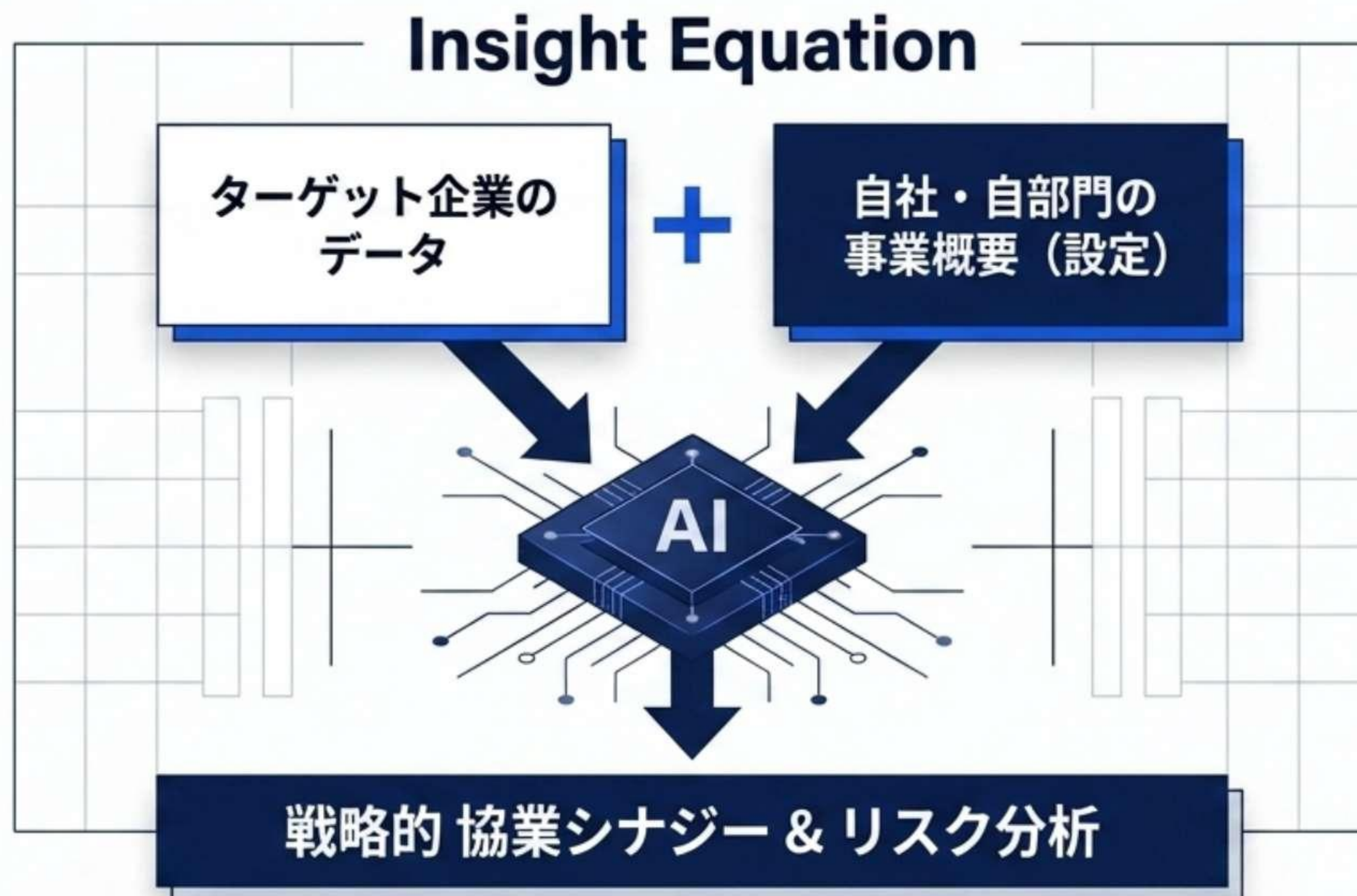


### 事業・プロダクト

企業のコア技術や主要な商品ラインナップを分かりやすく整理。相手のビジネスの全体像を商談前に確実に把握。



### 3. 専属コンサルタント：自社の強みをAIが理解し提案

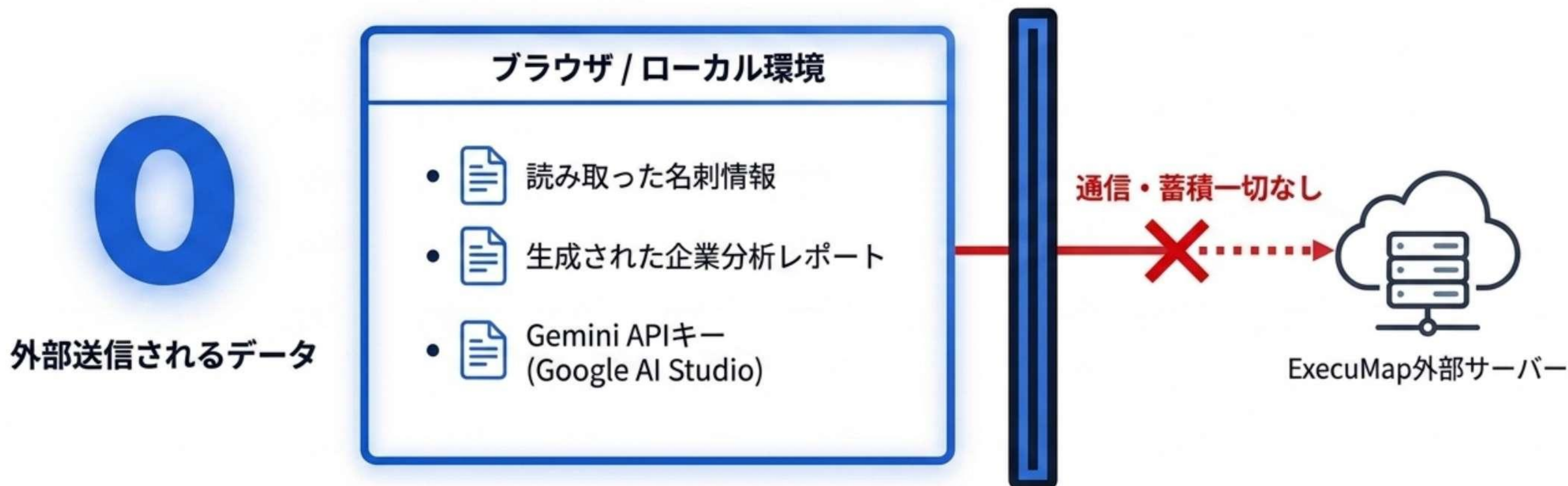


設定画面で「自社の事業概要」を入力しておくだけで、AIが相手企業との相性を自動分析。  
「どこで組めるか（協業）」 「何が脅威になるか（競合）」を商談前に言語化します。

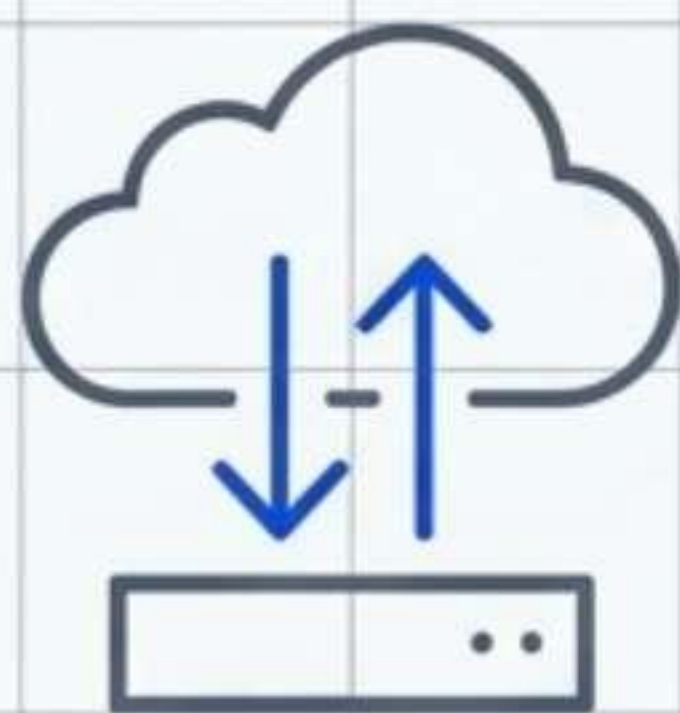
# エンタープライズ級の安心：外部送信「ゼロ」

アプリのデータはすべて  お使いのブラウザ（または端末）のローカル環境にのみ保存されます。機密性の高い名刺情報漏洩リスクを根本から排除したセキュアな設計です。

完全な「ローカルファースト」設計



# 既存の業務フローに寄り添う柔軟な連携とアクセス



## データ入出力

Eight(エイト)等の既存名刺アプリからのCSVインポートに対応。企業分析レポートはJSON形式でエクスポート・バックアップが可能。



## SaaS型PCダッシュボード


広いPC画面では、左サイドバーを備えた直感的なUIで、腰を据えて詳細な企業分析レポートを閲覧・管理。



## モバイル最適化

外出先ではスマホに最適化されたボトムナビゲーションUIで素早く名刺を撮影・登録。場所を選ばず営業活動を支援。

# 従来ツールとの決定的な違い

比較項目	従来の名刺管理ツール	ExecuMap
 目的 (Goal)	連絡先の「保管」	 必勝シナリオの「戦略立案」
 アウトプット (Output)	静的なCSVリスト	 動的なインテリジェンスレポート
 情報の深さ (Depth)	表面的な基本情報のみ	 財務/IRから協業シナジー・競合リスクまで
 セキュリティ (Security)	クラウド保存 (漏洩リスクあり)	 完全ローカルファースト (外部送信ゼロ)
 導入ハードル (Setup)	高額な企業契約	 Google AI StudioのAPIキーのみで即時利用

# Upgrade Your Strategy.

次の商談を、必勝のシナリオで。

---

APIキーひとつで、あなたの名刺フォルダが最強の戦略司令室に変わります。